

АНКОМ-МЕД



BioAncore

КОГДА ЗАМЕСТИТЬ ИМПОРТ —
ЕДИНСТВЕННО ВЕРНОЕ РЕШЕНИЕ

Среди медицинских изделий есть такие, которые традиционно не производились на территории России, и тем сложнее для поставщиков сейчас находить способы обеспечения отечественной медицины этой продукцией. Основатель ООО «Анком-Мед» Антонина Здравомыслова рассказала, с какими сложностями сталкивается предприятие, ставшее на путь импортозамещения медицинских перчаток, и насколько это решение станет единственно верным для дальнейшего развития отрасли.

Расскажите о своей компании. С чего все начиналось?

Компания «Анком» была создана в 2013 г. и с самого начала специализировалась на определенном продукте — занималась поставкой перчаток лечебно-профилактическим учреждениям Москвы и Московской области. В 2019–2020 гг. мы приняли решение о выборе дальнейшего пути развития компании и зарегистрировали бренд BioAncore, чтобы начать производство отечественных медицинских перчаток. Мы прошли долгий путь в Росздравнадзоре для получения регистрационных удостоверений на наши медицинские изделия. На сегодняшний день мы приступили к локализации собственного производственного комплекса на территории Москвы и частично Московской области.

Нашей гордостью являются латексные и нитриловые перчатки, внутренняя поверхность которых обработана увлажняющим гелем с алоэ вера и витамином Е.

С какими сложностями вам пришлось столкнуться на пути импортозамещения?

Особенность нашей продукции состоит в том, что медицинские перчатки делаются из определенного вида латексных материалов, которые как сырье на территории России не производятся. У нас в стране не растет дерево гивея — источник природного каучука, также здесь пока нет крупных предприятий, которые бы производили бутадиеновый каучук в нужном количестве.

Сегодня у нас заключены контракты на поставку сырья с крупнейшими производителями из Малайзии, которые будут изготавливать для нас полуфабрикаты. На своем предприятии мы их доработаем согласно техническим условиям, прописанным в наших регистрационных удостоверениях, и тогда этот продукт уже будет считаться полностью российским. Так сегодня работает импортозамещение в нашей отрасли.

Почему вы решили развивать собственное производство медицинских перчаток?

В нашем обществе на протяжении долгого времени складывалось представление о том, что если какая-то продукция производится в России, то она скорее всего некачественная. Но мы считаем, что подобный стереотип давно уже пора разрушить, и для этого есть реальные предпосылки. У нас созрела идея, что мы сможем сами начать производить необходимые нашей отрасли изделия на должном уровне качества и даже

станем отправлять свою продукцию на экспорт. Также на это решение повлиял тот опыт, который мы все пережили в период пандемии, когда многие компании начали поставлять откровенно некачественную продукцию в медицинские учреждения, воспользовавшись возникшим дефицитом. А когда мы испытали на себе действие антироссийских санкций в полной мере, выбор пути развития стал очевиден.

Расскажите о своем новом производстве. Какое оборудование и где вы закупили? Насколько оно соответствует мировым стандартам?

Оборудование мы заказывали частично в Малайзии, частично в Китае. И оно полностью соответствует оборудованию, которое применяется на производстве мировыми лидерами этого рынка.

Недавно я вернулась из Малайзии, где была на крупной промышленной выставке, на которой демонстрировалось новейшее оборудование, используемое в том числе и в нашей сфере. Хочу отметить, что за последние два года оборудование для производства медицинских перчаток претерпело серьезные изменения — сейчас оно уже практически на 50% роботизировано. Конечно, для работы на нем все равно еще требуется как минимум один человек — оператор, но половина производственных процессов уже осуществляется в автоматическом режиме. И это большой шаг для развития отрасли, ведь исключение человеческого фактора из производственного процесса сильно уменьшает вероятность ошибок и, как следствие, снижает процент брака.

Мы считаем, что руки людей, борющихся за жизнь пациентов и стоящих на страже нашего здоровья, безусловно, достойны самого лучшего.

Производство всегда зависит от поставок сырья, и у вас еще сохранились поставщики импортной продукции. Как вы решаете проблемы с поставками, особенно с учетом санкционных ограничений, возникших в последнее время?

В первом полугодии 2022 г. в связи с введенными санкциями мы потеряли возможность завоза товара морскими путями, а в качестве поставщиков потеряли почти всю Европу, но, как говорится, не бывает худа без добра. Благодаря этому мы научились лучше планировать и нашли новые маршруты.

За прошедший год мы практически полностью перестроили свою логистику и сейчас завозим большую часть грузов

через Армению. При этом сроки поставок, конечно, увеличились, но не столь существенно, как ожидалось. Так, если раньше доставка занимала до 90 дней, то сейчас – 120. И надо отметить, что это не параллельный импорт — медицинские перчатки, столь востребованные в здравоохранении, не попали под прямые западные санкции.

Возникают ли у вас трудности с внедрением современных технологий в производство? Возможно, пришлось разрабатывать что-то свое?

Когда приходит новое оборудование, наши химики и технологи тратят немало времени для правильной настройки технологического процесса, чтобы определить, насколько результаты будут соответствовать лабораторным исследованиям. Но мы понимаем, что без этого никуда не деться, ведь подготовка – это очень важная часть в организации производства.

Также могу отметить, что на нашем рынке всегда была высокая конкуренция. Здесь просто жизненно необходимо постоянно разрабатывать и внедрять что-то новое, чтобы как минимум не отставать от других. Например, мы создали и зарегистрировали перчатки из латекса и нитрила, внутренняя поверхность которых обработана увлажняющим гелем: можно сказать, что в России мы стали родоначальниками нового направления в этой сфере.

Изучаем специфику лечебно-профилактического учреждения и производим правильный расчет необходимого количества медицинских перчаток. Для более близкого знакомства с нашей продукцией мы можем поставить в медицинскую организацию пробную партию изделий.

Расскажите о продукции вашего производства. Какими потребительскими качествами она обладает?

Как известно, врачи и медицинские сестры по роду своей деятельности для поддержания стерильности при проведении процедур и операций много времени проводят в перчатках. Мы считаем, что руки людей, борющихся за жизнь пациентов и стоящих на страже нашего здоровья, безусловно, достойны самого лучшего. Поэтому мы разработали и внедрили в производство большой ассортиментный ряд продукции нашего бренда BioAncore.

Стерильные и нестерильные латексные и нитриловые смолотровые перчатки BioAncore обрабатываются внутренним гипоаллергенным полимерным покрытием, которое облегчает скольжение и предотвращает слипание перчаток между собой. Цветовая гамма перчаток весьма разнообразна: розовые, салатовые, зеленые, синие, голубые, телесные. Их поверхность текстурирована на пальцах, что позволяет улучшить тактильные ощущения. В линейке BioAncore есть перчатки для работы в разных средах кислот и щелочей.

Вы упомянули о моделях собственной разработки, расскажите об этом.

Нашей гордостью являются латексные и нитриловые перчатки, внутренняя поверхность которых обработана увлажняющим гелем с алоэ вера и витамином Е, как я уже говорила. Компоненты этого увлажнителя обладают разглаживающими,



антимикробными, заживляющими, регенерирующими и противовоспалительными свойствами. Восстановление тканей, заживление микротрещин в таких перчатках проходит гораздо быстрее, не ощущается дискомфорт, сухость, руки меньше потеют.

Для перчаток BioAncore был специально разработан новый современный дизайн упаковки. Цвет коробки соответствует цвету перчаток, поэтому теперь легко можно идентифицировать цветовую гамму, размер и вид перчаток. Наша продукция прошла все необходимые испытания и имеет регистрационные удостоверения для ее распространения на территории Российской Федерации.

Я могу с уверенностью сказать, что перчатки BioAncore не только надежны и прочны, но и хорошо смягчают и увлажняют кожу рук. И мы гордимся тем, что сможем сегодня предложить нашему здравоохранению отечественный продукт, который ничуть не уступает импортному, ведь наша цель — это защита медицинского персонала и пациента.

Ранее вы отмечали, что подавляющее большинство заказчиков вашей компании — это государственные и муниципальные медицинские учреждения. Изменилось что-либо за последнее время?

Здесь практически ничего не поменялось. Могу сказать, что, сколько бы мы ни пробовали работать с частными клиниками и аптеками, все это сильно отличается от работы с крупными государственными заказчиками. Здесь и совершенно разная

логистика, и иная работа с ассортиментом — частники нередко вынуждены экономить и подчас, к сожалению, в ущерб качеству закупаемой продукции. Поэтому мы сосредоточены на работе в своем сегменте и предпочитаем не расплываться, всего, как ни старайся, не охватишь.

За годы работы мы приобрели большой опыт по качественному оформлению предложений для участия в торгах. Изучаем специфику лечебно-профилактического учреждения и производим правильный расчет необходимого количества медицинских перчаток, что позволяет клинике использовать бюджетные средства с большей пользой, не закупая впрок и не переполняя склад. Для более близкого знакомства с нашей продукцией мы можем поставить в медицинскую организацию пробную партию изделий по договору пожертвования или апробации. После этого руководство учреждения уже может сделать полностью осознанный выбор, основываясь не только на заявленных характеристиках нашей продукции, но и на впечатлениях медицинского персонала своей клиники.

Что, по вашим наблюдениям, сейчас происходит с рынком медицинских изделий в целом? Какие изменения за последнее время можно здесь отметить?

Могу сказать про нашу компанию, что у нас принципиально изменилась стратегия. Если раньше мы делали ставку

на завоз импортной продукции ведущих, в основном западных производителей, то сегодня ориентируемся в первую очередь на развитие собственного производства. Что касается крупных европейских производителей, с кем мы раньше успешно сотрудничали, то сегодня у нас не осталось ни одного контракта с кем-либо из них. Именно эти изменения подтолкнули нас к тому, чтобы скорее начать выпуск своей продукции. Я считаю, что этот тренд распространился сегодня и на весь рынок в целом, поэтому российские поставщики медицинских изделий начинают все больше ориентироваться на отечественных производителей.

Мы рассчитываем, что за счет использования самого современного оборудования и применения новейших технологий наше производство будет достаточно конкурентным, чтобы вытеснить некачественную продукцию с отечественного рынка.

Импортозамещение сегодня — это единственный реальный способ обеспечить отечественное здравоохранение всей необходимой продукцией.

А если говорить про импорт, кто пришел на замену европейским маркам?

А вот здесь, к сожалению, приходится констатировать все большее число проявлений недобросовестной конкуренции. И в первую очередь это касается качества ввозимой продукции. Я имею в виду тех, кто в ущерб заявляемым характеристикам изделий поставляет дешевую продукцию сомнительного качества из стран Азии, в первую очередь из Китая. Конечно, там есть и первоклассные производители, но часть игроков на нашем рынке руководствуется главным образом ценовыми факторами, нежели репутацией торговой марки. Поэтому многие, кто ввозит продукцию по параллельному импорту, нередко не получают никаких регистрационных удостоверений. Это сегодня представляет реальную проблему для медицинских организаций, которые, закупая низкокачественные изделия, рискуют существенно снизить и качество оказываемой медицинской помощи.

Что в ближайших планах у компании? На какое время намечен старт производства?

Основная часть оборудования и сырья для нашего производства из-за рубежа уже пришла, сейчас мы занимаемся созданием накопительной системы остатков на складах и доукомплектовкой предприятия необходимым оборудованием. Планируем закончить все работы до сентября этого года.

Также мы видим вектор дальнейшего развития компании в расширении присутствия нашей продукции в регионах. Мы понимаем, что собственное производство потребует создания ответственной сети дистрибьюторов, чтобы эффект от импортозамещения был максимальным. Поэтому мы готовы к сотрудничеству и открыты к новым предложениям.

Такая амбициозная задача, как замещение на отечественном рынке медицинских изделий целого сегмента продукции, ранее поставлявшейся исключительно из-за рубежа, потребовала от нас вложить в этот проект много сил и средств, но мы прекрасно понимаем, что импортозамещение сегодня — это единственный реальный способ обеспечить отечественное здравоохранение всей необходимой продукцией.

BioAncore®
МЕДИЦИНСКИЕ ПЕРЧАТКИ
Производство Россия

Анком-Мед
Новый взгляд на защиту и комфорт